

SKANDIA
GREENPOWER

Kvartalspresentasjon Q3 2026

30. oktober 2026

TOMMIE RUDI (CEO)
LARS GUNNAR ABUSDAL (CFO)



Kort om Skandia Greenpower

Skandia Greenpower («SGP») er et **konsern som eier og drifter ulike merkevarer** som leverer strøm og relaterte tjenester til det norske sluttbrukermarkedet.

Under SGP-konsernet finner du Skandia Energi, Saga Energi, Motkraft, elKompis og vårt programvareselskap Skandia Smarthus. SGP eier også en 14% post i Klarkraft.

skandia
energi

 Saga Energi

Motkraft.

elKompis

skandia:
smarthus

 Klarkraft.no

* SGP eier 14% av klarkraft

Agenda

- 1 Oppsummering av Q3**
- 2 Strategisk samarbeidsavtale med Huseierne
- 3 Driftsoppdatering
- 4 Utdelinger og Finansielle tall

Oppsummering – Q3 2026

HØYDEPUNKTER

Inntekter i tråd med prognose, organisk vekst, nytt strategisk samarbeid og implementering av gjennomfakturerings i tråd med plan

- **Resultater.** SGP oppnådde en EBITDA på 6,2 MNOK og et netto resultat på ca. 1,9 MNOK i Q3, helt i tråd med konsernets prognose for 2026, kommunisert ved publisering av siste årsrapport.
- **Utbetalt utbytte basert på inntekter i H1-26.** Som kommunisert har selskapet endret strategi for utbytte til å tilsvare 80% av fri kontantstrøm. Utbytte vil beregnes på følgende måte: (driftsresultat + avskrivninger – aktiverte kostnader – finanskostnader – betalbar skatt) * 0,8. I Q3 er det delt ut 0,0733 NOK pr aksje i tråd med den nye strategien. Selskapet er i rute til å dele ut 0,09 NOK pr aksje for H2-26, i tråd med guiding.
- **Salgsresultatene i Q3.** Konsernets salgs- og digitale markedsaktiviteter har generert bestillinger i tråd med prognosert i Q3. Kundefracfallet/churn er noe lavere enn tidligere perioder, noe som antas i kunne knyttes til etablering av gjennomfakturerings.
- **Organisk vekst i Q3.** SGP har ved utgangen av Q3 totalt 52 358 kunder, en liten økning fra 52 104 kunder i Q2. Det er forventet å oppnå organisk vekst også i Q4, som tradisjonelt er en periode med høyere bytteaktivitet i markedet.
- **Nytt strategisk samarbeid.** Gjennom Q3 har SGPs datterselskap Motkraft jobbet med en strategisk samarbeidsavtale med medlemsorganisasjonen Huseierne.
- **Etablering av gjennomfakturerings.** Gjennomfakturerings er implementert i Q3 uten større komplikasjoner. Tiltaket har allerede vist effekt på salgsresultater og churn.
- **M&A.** Selskapet vil fremover fortsette å utforske partnermuligheter og M&A, samtidig som styret vil vurdere strategiske muligheter som synliggjør aksjonærverdier.

STATUS Q3

Antall kunder

52 358

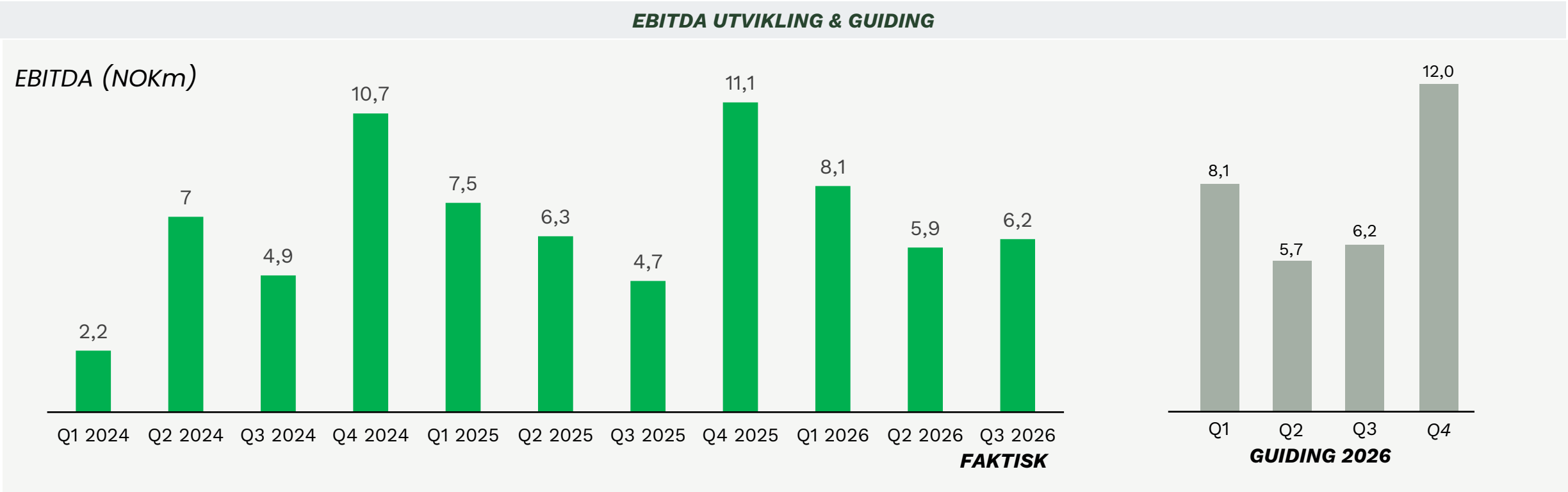
EBITDA

6,2 MNOK

Netto resultat

1,9 MNOK

EBITDA- utvikling for Q3 2026

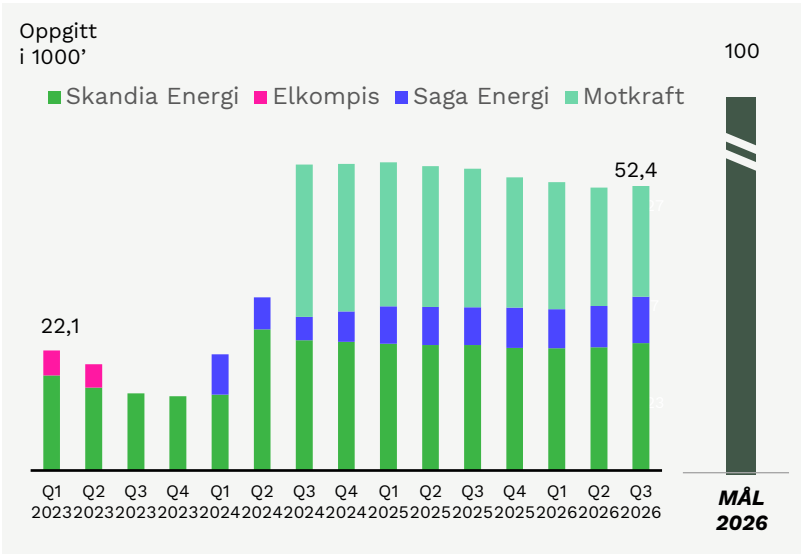


SGP endte med en EBITDA på 6,2 MNOK i Q3.

Dette harmonerer med tidligere kommunisert guiding for kvartalet, og viser at konsernet er i rute til å nå forventet EBITDA på 32 MNOK totalt i 2026.

Kundemasse, EBITDA og Netto resultat

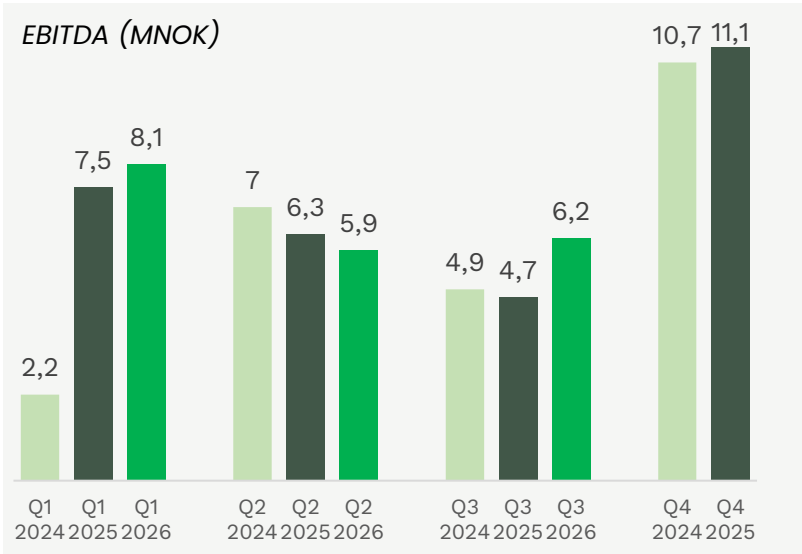
UTVIKLING I ANTALL KUNDER



Kundemasse

- SGP har ved utgangen av Q3 totalt 52 358 kunder.
- SGP har valgt å holde på strategien om lønnsom vekst fremfor å justere pris kun for å oppnå måltall på vekst.
- SGP har målsetning om 100 000 kunder ved utgangen av 2026. Denne ambisjonen vil ikke nås uten en transaksjon i perioden. Se egen prognose for kun organisk vekst på side 8.

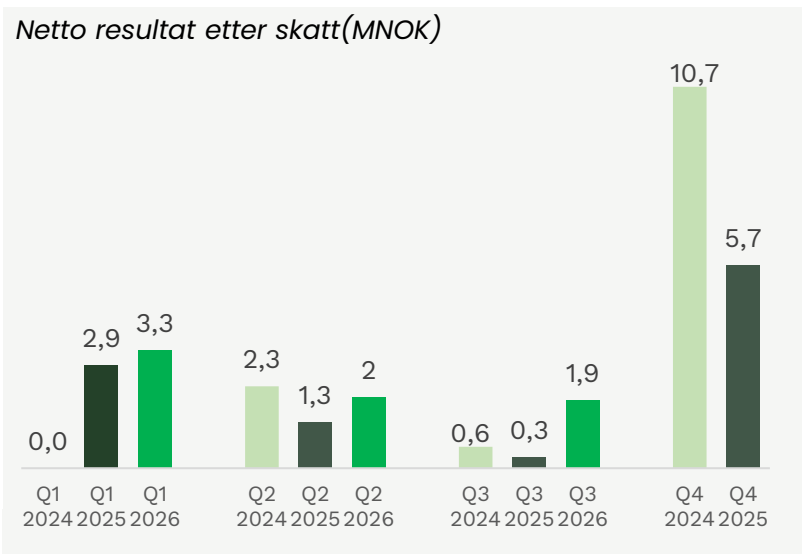
UTVIKLING I EBITDA



EBITDA

- SGP har i Q3 oppnådd en EBITDA på 6,2 MNOK.
- Resultatet er en økning fra samme periode i fjor, og sammenfaller godt med våre forventninger og tidligere kommunisert guiding for kvartalet.

UTVIKLING I NETTO RESULTAT



Netto resultat

- SGP har i Q3 oppnådd et netto resultat på 1,9 MNOK. Dette er betydelig bedre enn samme periode tidligere år.

Agenda

- 1 Oppsummering av Q3
- 2 Strategisk samarbeidsavtale med Huseierne**
- 3 Driftsoppdatering
- 4 Utdelinger og Finansielle tall

Strategisk samarbeidsavtale med Huseierne

Økt kundeinngang og svært god merkevarebygging

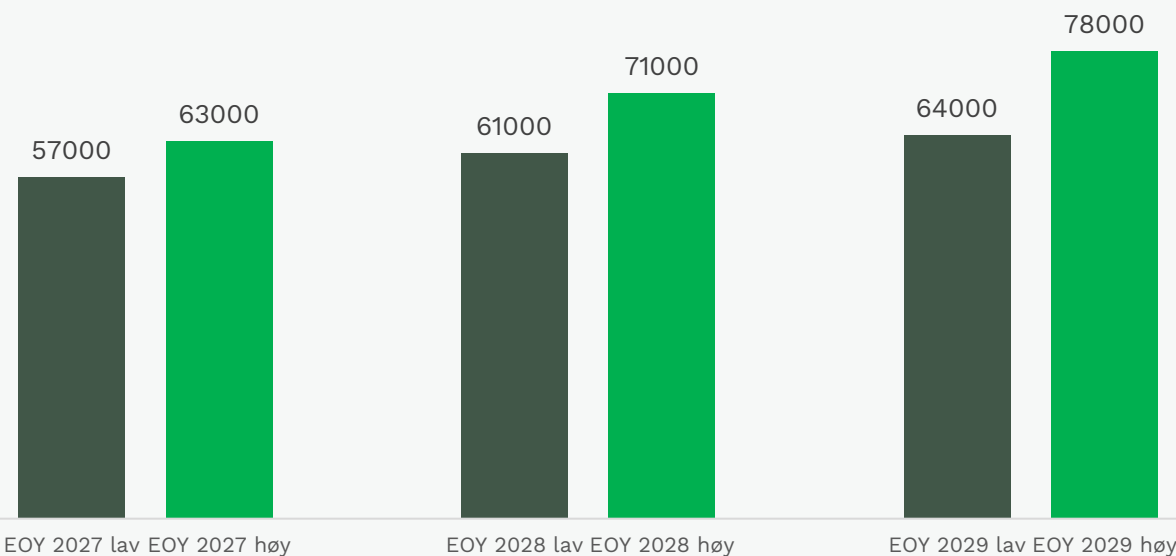
Kunder og salg

- Gjennom Q3 har SGPs datterselskap Motkraft jobbet med en strategisk samarbeidsavtale med medlemsorganisasjonen Huseierne.
- Avtalen trer i kraft 01. januar 2027 og har en fast varighet på tre år, med automatisk fornyelse for ett år av gangen etter avtaleperiodens utløp.
- Avtalen innebærer at Huseierne skal markedsføre strømavtaler med gunstige rabatter på ordinære priser til sine medlemmer.
- Samarbeidet tar utgangspunkt i at suksess skapes ved at medlemsfordelen både evner å tiltrekke nye og beholde eksisterende medlemmer i Huseierne, og at flest mulig av Huseiernes medlemmer gjør bruk av medlemsfordelen ved å bli kunder i Motkraft.
- Huseierne er en sterk og uavhengig forbrukerstemme med en viktig samfunnsrolle, organisasjonen har om lag 300 000 medlemmer.

Endret prognose for organisk vekst

- *Basert på prognosene for samarbeidet, og prognoser for kundeinngang fra konsernets øvrige aktiviteter, samt churn, er det realistisk å oppnå en organisk kundeutvikling som vist.*

Endret prognose for organisk vekst



SGPs strategi og interesse for uorganisk vekst er uendret, det ovenstående representerer kun forventningene til organisk vekst.

Agenda

- 1 Oppsummering av Q3
- 2 Strategisk samarbeidsavtale med Huseierne
- 3 Driftsoppdatering**
- 4 Utdelinger og Finansielle tall

Driftsoppdatering

HØYDEPUNKTER Q3

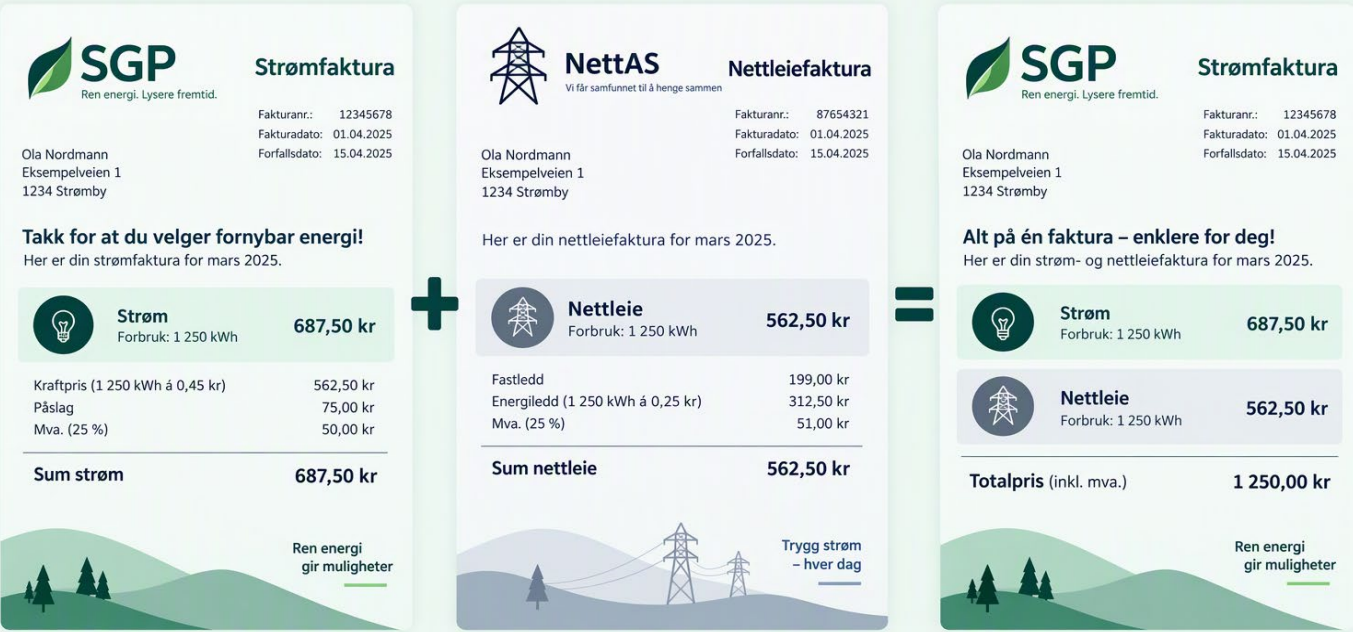
Kunder og salg

- I Q3 har salgsteamet fokusert på leadssalg med gode resultater, samt deltatt på noen messer.
- Konsernets salgs- og digitale markedsaktiviteter har generert bestillinger i tråd med prognosert i perioden.
- Løpende kundefrafall/churn er noe lavere enn tidligere perioder, noe som antas i kunne knyttes til etablering av gjennomfakturering.
- Det er tidligere gjennomført en prisjustering av Motkraft-porteføljen. Økningen har medført økt churn i Q3 for denne porteføljen, økningen har vært i tråd med prognosene og er normalt ved en prisjustering. Tiltaket vil styrke selskapets inntjening vesentlig fremover. Fordi løpende churn er redusert, som beskrevet over, og kundeinngangen er i tråd med prognose, har konsernet oppnådd organisk netto vekst i Q3, tross ekstra churn i Motkraft-porteføljen knyttet til prisjusteringen.

Gjennomfakturering

- Gjennomfakturering er implementert i Q3 uten større komplikasjoner. Tiltaket har allerede vist effekt på salgsresultater og churn.

ILLUSTRASJON



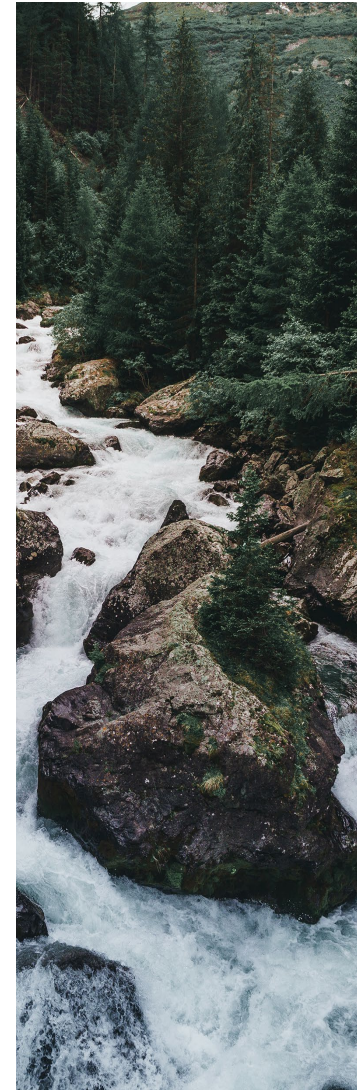
Agenda

- 1 Oppsummering av Q3
- 2 Strategisk samarbeidsavtale med Huseierne
- 3 Driftsoppdatering
- 4 Utdelinger og Finansielle tall**

Viderefører strategien for utdelinger – 80% av fri kontantstrøm.

UTDELINGER BASERT PÅ RESULTATER I 2026

- Konsernet endret tidligere i år sin strategi for utdelinger til utbytter tilsvarende 80% av fri kontantstrøm.
- Utbytte vil beregnes på følgende måte: (driftsresultat + avskrivninger – aktiverte kostnader – finanskostnader – betalbar skatt) * 0,8
- For H1-26 gir dette et utbytte på 0,0733 NOK pr aksje
- For H2-26 forventes det et utbytte på 0,09 NOK pr aksje
- For 2027 forventes det et utbytte på totalt 0,17 NOK pr aksje
- Pr utgangen av Q3 er konsernet i rute til å dele ut utbytte for H2-26 på nivå med guiding.



Resultat for Q3 2026



RESULTATREGNSKAP FOR Q3 2026				
NGAAP / NOK 1.000 / UNAUDITED	Q3 - 2026	Q3 - 2025	YTD Q3-2026	YTD Q3-2025
Bruttoinntekt / Gross revenue	140 686	71 528	645 269	357 766
Varekostnader / Cost of goods sold	(128 690)	(60 557)	(604 869)	(317 855)
Netto inntekt / Net revenue	11 996	10 971	40 400	39 911
Lønn og sosiale kostnader / Salaries and payroll cost	(2 087)	(1 827)	(5 668)	(5 107)
Andre driftskostnader / Other operating expenses	(3 705)	(4 480)	(14 543)	(16 335)
EBITDA	6 204	4 664	20 189	18 469
Avskrivninger / Depreciation and amortization	(4 367)	(4 099)	(13 170)	(12 515)
Nedskrivninger / Impairments	0	0	0	0
Driftsresultat / EBIT	1 837	565	7 019	5 954
Finansposter / Net financial items	(346)	(672)	(986)	(1 467)
Resultat før skatt / EBT	1 491	(107)	6 033	4 487
Skatt / Income taxes	382	406	1 146	7
Resultat / Net result	1 873	299	7 179	4 494

KOMMENTARER

- Vedvarende høy spotpris på strøm medfører langt høyere bruttoinntekt og varekost enn i samme periode i fjor.
- Nettoinntekten i Q3 er på 12 millioner, som er en økning på 9,3% fra 2025.
- Driftskostnadene samlet er litt lavere enn i fjor, og gir en positiv effekt på EBITDA målt mot Q3 2025. EBITDA ender med dette på 6,2 millioner kroner i Q3. Opp 33% målt mot fjorår.
- Skatt av periodens overskudd blir motvirket av at vi balansefører en del av konsernets utsatt skattefordel tilsvarende denne kostnaden. Vi har samtidig også en reduksjon i utsatt skatt, som gir en skatteinntekt på 382' i Q3 og 1146' totalt hittil i år.

Balanse for Q3 2026



BALANSE FOR Q3 2026		
NGAAP / NOK 1.000 / UNAUDITED	30.09.2026	31.12.2025
Immatrielle og varige eiendeler / Intangible and fixed assets	70 978	80 445
Utsatt skattefordel / Deferred tax assets	27 779	27 779
Fordringer / Receivables	61 711	81 380
Kontanter / Cash and equivalents	60 182	97 667
Eiendeler / Assets	220 650	287 271
Egenkapital / Equity	95 883	97 461
Kortsiktig gjeld / Current liabilities	118 917	182 814
Utsatt skatt	5 850	6 996
Egenkapital og gjeld / Equity and liabilities	220 650	287 271

KOMMENTARER
<ul style="list-style-type: none"> Anleggsmidler er redusert noe som følge av at normale avskrivninger overstiger hva vi aktiverer av nye investeringer i kundeportefølje. Utsatt skattefordel er uendret. Vi utnytter utsatt skattefordel i perioden, men tar samtidig inn i balansen tilsvarende beløp av konsernets utsatte skattefordel som har vært utelatt fra balansen. Fordringsmassen er redusert gjennom perioden som en naturlig konsekvens av at gjennomsnittlig strømrregning er lavere i Q3 enn i desember, som danner grunnlaget for balanseverdiene 31.12. Egenkapitalen er redusert fordi det er utbetalt utbytte som er større en periodens netto resultat. Kortsiktig gjeld er i all hovedsak gjeld til konsernets strømlleverandør. Denne er redusert som følge av lavere strømforbruk i Q3 enn Q4 2025, som balanseverdien 31.12. baseres på. Utsatt skatt er redusert med 1 146'

Kontantstrømoppstilling for Q3 2026



KONTANTSTRØM FOR Q3 2026				
NGAAP / NOK 1.000 / UNAUDITED	Q3- 2026	Q3-2025	YTD Q3-2026	YTD Q3-2025
Resultat før skatt / EBT	1 491	(107)	6 033	4 487
Avskrivning og amortisering / Depreciation and amortization	4 367	4 099	13 170	12 515
Endring i arbeidskapital / Change in working capital	(40 779)	(3 113)	(40 422)	(11 697)
Netto kontantstrøm fra drift Net cash flow from operating activities	(34 921)	879	(21 219)	5 305
Kjøp av varige driftsmidler og immatrielle eiendeler / Investment in fixed assets and intangibles	(1 284)	(717)	(3 728)	(2 593)
Netto kontantstrøm fra investeringer Net cash flow from investments	(1 284)	(717)	(3 728)	(2 593)
Netto innbetalinger av egenkapital / Private placement, net	(8 757)	(1 397)	(14 133)	(1 397)
Endring i kortsiktig gjeld / Change in short-time debt	0	(201)	0	(21 875)
Renteinnbetalinger og -utbetalinger / Net cash from interests	212	272	1 595	962
Netto kontantstrøm fra finansieringer Net cash flow from financing activities	(8 545)	(1 326)	(12 538)	(22 310)
Netto endring i kontantstrøm Net change i Cash / Cash equivalents	(44 750)	(1 164)	(37 485)	(19 598)

KOMMENTARER

- Konsernet har negativ kontantstrøm fra drift i Q3, til tross for positivt resultat. Dette er forventet og har sammenheng med endringer i tidsavgrensningsposter knyttet til betalingstidspunktet for kjøp og salg av strøm. Reduksjon i leverandørgjeld samtidig som vi har økning i fordringsmasse gir negativ kontantstrøm.
- Negativ kontantstrøm fra investeringer stammer fra aktivering av salgskostnader.
- Utbetalinger av utbytte gir negativ kontantstrøm fra finansieringer.
- Samlet gir dette en netto negativ kontantstrøm på 44,75 millioner i Q3. Dette er som forventet, og skyldes utbetaling av utbytte og endringer i tidsavgrensningsposter knyttet til betalingstidspunktet for kjøp og salg av strøm.

Fremtidsrettede uttalelser

Denne presentasjonen inneholder, eller kan anses å inneholde, uttalelser som ikke er historiske fakta, men fremtidsrettede uttalelser knyttet til SGP's forventninger og planer, strategi, ledelsens mål, fremtidig ytelse, kostnader, inntekter, fortjeneste og annen trendinformasjon.

Det kan ikke gis noen garanti for at faktiske resultater ikke vil avvike vesentlig fra de som er uttrykt eller antydnet i disse fremtidsrettede uttalelsene på grunn av mange faktorer, hvorav mange er utenfor SGP's kontroll.

Alle fremtidsrettede uttalelser i denne presentasjonen er basert på informasjon tilgjengelig for SGP på datoen for denne presentasjonen.

Alle skriftlige eller muntlige fremtidsrettede uttalelser tilskrevet SGP, ansatte i SGP eller representanter som handler på vegne av SGP, er uttrykkelig underlagt de ovennevnte faktorene i sin helhet. SGP påtar seg ingen forpliktelse til å oppdatere denne presentasjonen etter datoen for denne presentasjonen.